

ТЕМАТИЧЕСКОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К ЕЖЕДНЕВНОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЕ РБК

Texhonorun

Среда, 9 декабря 2020 | № 109 (3276)

Решение

Как проходит импортозамешение в ИТ

4

ПАРТНЕРЫ ПРОЕКТА

ABBYY°



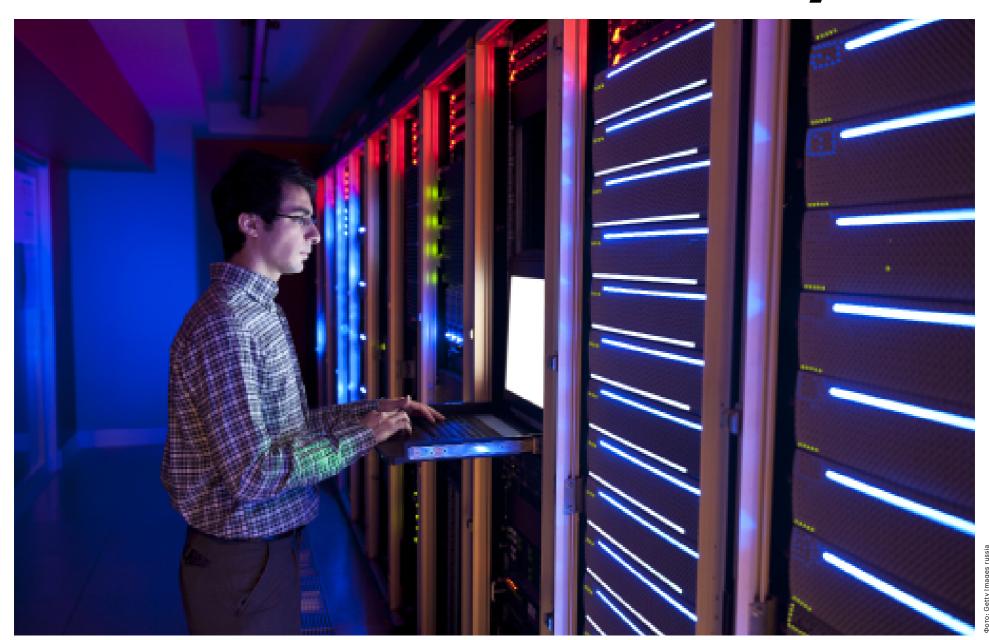
Реклама

ТЕНДЕНЦИИ | Сектор ИТ выступает инфраструктурной основой для большинства отраслей

Информационные

Налоговый **МАНЕВР** для отрасли и импортозамещение программного **ОБЕСПЕЧЕНИЯ** могут стать дополнительным **СТИМУЛОМ** для инвесторов в 2021 году.

ИТ-отрасль ждет притока инвестиций в новом году



ВЛАДИМИР ПАНЬКОВ

Сектор цифровых технологий представлял в 2019 году наибольшую привлекательность для прямых иностранных инвестиций (ПИИ), по данным доклада «Исследование инвестиционной привлекательности стран Европы» компании E&Y. На долю сектора пришлось 19% всех проектов и 15% новых рабочих мест.

Объемы ПИИ в Россию в 2018 году, по данным Всемирного банка, составили \$8,78 млрд. А общий объем ИТ-отрасли в России

два года назад оценивался в 2,4% ВВП, или в \$39,9 млрд в денежном выражении, согласно исследованию «Инвестиции в инфраструктуру. Информационные техноло-

Тенденции

← 1 | гии», опубликованному в марте 2020 года российской инвестиционной компанией InfraOne. Это сопоставимо с половиной всех инвестиций государства и бизнеса в инфраструктуру, что подчеркивает важность информационных технологий в экономике. отмечают авторы исследования. Сектор ИТ в целом уже давно является по своей сути инфраструктурной основой для большинства отраслей экономики, говорит партнер «Deloitte, СНГ» Антон Шульга.

Инвестиции в ИТ в стране на начало 2020 года были на подъеме, говорит директор практики ИТ-консалтинга PwC в России Дмитрий Шепелявый: «Поток инвестиций в ИТ в принципе не уменьшается последние несколько лет. Вложения становятся только более осознанными с точки зрения бизнес-моделей и доказательства работоспособности технологий».

СТИМУЛЫ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ

В первом полугодии 2020-го в регионе Евразия наблюдалось снижение всей деловой активности, говорит директор по цифровой трансформации Huawei Enterprise Денис Сереченко: «Инвесторы заняли выжидательную позицию». К середине года стало понятно, что панлемия надолго, нужно продолжать жить и работать в новых условиях, а для этого необходимо максимально переводить бизнес в онлайн. Во втором полугодии наблюдался всплеск интереса к ИТ и возобновление инвестиций, отмечает эксперт.

В целом ИТ — достаточно устойчивая отрасль, поэтому интерес к ней в текущей обстановке снизился минимально, считает Денис Сереченко: «Если в каких-то отдельных направлениях есть снижение, то, скорее всего, лишь для того, чтобы перераспределить ресурсы туда, где они сейчас нужнее».

Обновленные прогнозы рынка международной IDC действительно гораздо оптимистичнее, чем полгода назад: в глобальном масштабе аналитики ожидают снижения ИТ-отрасли по итогам года на 1% против ожидаемого ранее падения на 3%. В России, по данным IDC, вместо падения на 30%, которое прогнозировалось весной оценка изменилась на снижение в размере 8.2%.

В частности, пандемия подстегнула компании к ускоренной миграции в облака, которые позволяют проще

наладить удаленную работу сотрудников и при этом провести нужное бизнесу снижение затрат на ИТ-инфраструктуру (за счет моделей гибкого потребления, которые могут быть реализованы в облаке). Это, в свою очередь, вселяет оптимизм и инвесторам, говорит Антон Шульга. Только за первые четыре месяца 2020 года, по данным Deloitte, объем сделок в этом секторе превысил \$7,5 млрд, что больше, чем за весь 2019 год. С ростом активности в облачной инфраструктуре, как и стоило ожидать, неплохо себя показали также и производители микрочипов — крупнейшие из них отчитались о росте 30-50% в сегменте чипов для дата-центров.

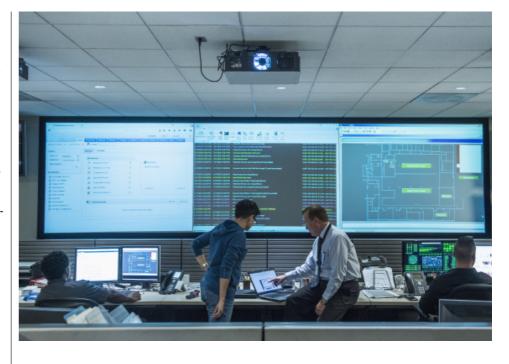
Однако в условиях повышенной неопределенности. новых рисков, а также учитывая вероятный долгосрочной спад потребительской активности, частные инвесторы стали гораздо осторожнее вкладывать в длинные и высокорискованные проекты, говорит управляющий директор Skolkovo Ventures Павел Морозов: «Они предпочитают «посидеть на деньгах» либо вкладывать только в высоколиквидные активы».

По его словам, наблюдается некоторый спад по закрытым сделкам на рынке альтернативных инвестиций в целом. ИТ-сектор при этом по сравнению с другими отраслями для инвестиций выглядит явно более предпочтительно.

Инвестиционная активность в секторе ИТ в результате пандемии поменяла фокус, отмечает Дмитрий Шепелявый. По его словам, инвесторы присматриваются к перспективным стартапам, которым не хватило операционной устойчивости в условиях пандемии: «Наблюдался рост слияний и поглощений». Но крепкие венчурные проекты, по словам Павла Морозова, не готовы сейчас даже обсуждать продажу по оценкам, сниженным относительно, скажем, конца 2019 года.

ТЕПЛИЦА ДЛЯ ИНВЕСТИЦИЙ

До пандемии инвестиции в отрасль отчасти стимулировала господдержка, отмечает Дмитрий Шепелявый. В рамках программы «Цифровая экономика» государство возвраща ло инвесторам часть затрат в виде субсидий на внедрение передовых технологий. Данная мера была введена постановлением правительства от 30 апреля 2019 года,



Крупный бизнес, как правило, уже имеет необходимую ИТ-инфраструктуру для работы в онлайн-формате субсидии покрывают до 50% затрат на разработку цифровых платформ и программных продуктов в целях создания и развития производства высокотехнологичной продук-

В рамках поддержки отрасли отечественные ИТ-компании получили от государства еще и весомые налоговые льготы, напоминает эксперт. Летом Госдума приняла закон о так называемом налоговом маневре для отрасли, согласно которому с 2021 года налог на прибыль российских технологических компаний будет снижен с 20 до 3%, а ставка страховых взносов — с 14 до 7,6%. В Пенсионный фонд будет отчисляться 6%, в соцстрах — 1,5% и 0,1% — в бюджет ОМС. Причем льгота по страховым взносам будет бессрочной.

Кроме того, подспорьем для отрасли станет программа импортозамещения программного обеспечения, считает Дмитрий Шепелявый. Но ее эффективность будет зависеть от настойчивости в стимулировании госкорпораций к переходу на отечественное ПО. «Если переход на отечественное программное обеспечение будет реальным, а не «бумажным», инвесторы поддержат спрос госкорпораций инвестициями», — говорит эксперт.

2021-Й

В целом, как отмечается в исслеловании InfraOne in ды национальной программы «Цифровая экономика» к 2024 году должны вырасти до 5,1% ВВП. Авторы исследования полагают, что это реалистичный уровень, однако только за счет бюджетных расходов его не достичь, рост возможен в основном за счет частных компаний.

Дмитрий Шепелявый прогнозирует рост инвестиций в ИТ на 10-15% по сравнению с 2019 годом: «Стимулом станут проблемы, связанные с недостаточным уровнем автоматизации отдельных отраслей, которые выявил коронакризис».

Основные инвестиции в ИТ в 2021 году будут связаны с переводом в онлайн-формат предприятий малого и среднего бизнеса и сферы развлечений, считает Денис Сереченко: «Крупный бизнес по большей части уже имеет необходимую ИТ-инфраструктуру».

Ускорение получат технологии и проекты, связанные с дистанционными технологиями, говорит Павел Морозов. Также импульс к росту получили электронная коммерция и всевозможные сервисы доставки и цифровой логистики. Здесь также будут востребованы новые решения и, соответственно, можно ожидать притока инвестиций.

Однако в более долгосрочной перспективе рынок ждет снижение покупательной способности населения, опасается Павел Морозов. Оценить взаимное влияние всех факторов на горизонте трех-семи лет (стандартный период для венчурной сделки) сложно, говорит он: «По многим проектам в нашем портфеле мы видим, насколько многофакторным влиянием на бизнес обладает коронакризис. Все будет зависеть от того, когда удастся переломить ход пандемии в развитых странах». и

J/0 будет с 2021 года составлять налог на прибыль российских технологических

компаний

«ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ» (18+)

Тематическое приложение к «Ежедневной деловой газете РБК»

Является неотъемлемой частью «Ежедневной деловой газеты РБК» № 109 (3276) от 9 декабря 2020 г.

Распространяется в составе газеты

Материалы подготовлены редакцией партнерских проектов РБК+

Партнеры проекта: ООО «Аби», ГК «Лига цифровой экономики».

Учредитель: ООО «БизнесПресс»

Ирина Митрофанова

Издатель: ООО «БизнесПресс» Директор ИД РБК:

Главный редактор партнерских проектов РБК+: Наталья Кулакова

Редактор РБК+ «Информационные технологии»: Юлия Хомченко-Глуховская

Фото: Getty Images

Выпускающий редактор: Андрей Уткин

Руководитель дизайн-департамента: Евгения Дацко

Дизайнеры: Дмитрий Иванов, Сергей Пивоваров

Фоторедактор: Алена Кондюрина Корректоры:

Татьяна Поленова, Маргарита Тарасенко

И.о. главного редактора газеты: Петр Геннальевич Канаев

Рекламная служба: 8 (495) 363-11-11, доб. 1342 Коммерческий директор издательства РБК:

Директор по продажам РБК+: Евгения Карлина

ул. Профсоюзная, 78, стр. 1

Директор по производству: Надежда Фомина Адрес редакции: 117393, Москва,

От первого лица

«Умная поисковая система ускоряет инновации»

О том, как искусственный интеллект упрощает запуск новых продуктов, РБК+ рассказал руководитель ДИРЕКЦИИ ПО ТЕХНИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ И КАЧЕСТВУ КОМПАНИИ «СЕВЕРСТАЛЬ» ПЕТР МИШНЕВ.

Насколько промпредприятия готовы к цифровой трансформации?

Если говорить о металлургической отрасли, то в ней довольно широко распространено использование базовых систем информатизации (MES — системы управления производством, ERP — системы управления ресурсами), сбора данных и других технологий. Посути, это база для внедрения новых решений на основе



Фото: пресс-служба

машинного обучения, компьютерного зрения, а также рекомендательных систем и интеллектуальных систем поддержки принятия решений.

В «Северстали» программа цифровой трансформации стартовала два года назад. Ключевыми ее направлениями стали в том числе повышение качества продукции и снижение себестоимости производства, оптимизация планирования поставок, раз-

витие инфраструктуры хранения данных, экологичность производства и его безопасность.

С помощью искусственного интеллекта (ИИ) мы оцениваем качество листового проката, даем рекомендации по отгрузке готовой продукции, проводим отсортировку и классификацию поверхностных дефектов. Наша цель выявлять с помощью ИИ 100% отклонений (на сегодня -45%), 80% из них прогнозировать (сейчас — 20%) и в 80% случаев принимать решения автоматически, на основе алгоритмов (сейчас они обеспечивают до 50%).

Как внедрение решений на основе ИИ способствует развитию инноваций?

Новый продукт начинается с идеи, которой предшествует анализ того, что уже делается и делалось в этом направлении, — исследования, разработки, ранее созданные решения. За годы работы накапливаются терабайты такой несистематизированной информации, которая неудобна для обра-

ботки и использования. Поисковая система на базе ИИ позволяет ориентироваться в этом массиве данных и быстро находить нужные знания. С этой целью мы решили использовать решение ABBYY Intelligent Search, которое умеет искать не только по ключевым словам, но и по синонимам, и по смыслу.

Основной задачей проекта было ускорение поиска информации о новых видах продукции и технологиях на основе данных и формализованных знаний сотрудников, сохраненных на портале Sharepoint. Настройка и запуск системы заняли два дня — после выделения серверов, подписания NDA и согласования допуска.

Уже в результате пилота нам удалось ускорить поиск информации в 1,7 раза. Этот эффект был зафиксирован по результатам работы внутреннего сервиса «Экосистема», созданного для поиска информации, привлечения внутренней экспертизы в ответ на сформулированный запрос сотрудников. В системе около 20 тыс. документов.

Планируете масштабировать применение технологии?

Да, мы хотим подключить к поисковой системе внутренние ресурсы из других сфер деятельности компании и масштабировать ее в том числе на дирекцию по техническому развитию и качеству, инновационные центры и экспертные сообщества «Северстали». Нужно организовать единый поток информации, чтобы узнать, что мы знаем, — пока это сложно из-за объема разнообразных инициатив, систем и данных в компании. В перспективе будут проиндексированы около 3 млн документов: патенты, отчеты, НИОКР и другие.

Сейчас у системы 50 активных пользователей: инженеры, менеджеры проектов. В течение года ее охват может составить до 5 тыс. сотрудников. В результате это должно исключить дублирование проектов, сократить время на экспертизу идей и ускорить запуск новых продуктов и внедрение инноваций. Решение о дальнейшем развитии проекта с АВВҮҮ может быть принято уже в первом квартале 2021 года.

✓

«Новый год придется праздновать в онлайн-формате»

Как необходимость в дальнейшей информатизации коммерческого и госсектора повлияет на ИТ-рынок, РБК+ рассказал президент «ЛИГИ ЦИФРОВОЙ ЭКО-НОМИКИ» и управляющий партнер АТ CONSULTING СЕРГЕЙ ШИЛОВ.

Подведите, пожалуйста, предварительные итоги года. Какие направления показали рост, какие — падение?

Компании, которые занимаются поставкой и перепродажей аппаратного и программного обеспечения, ощутили спадрынка. В условиях коронакризи-



Фото: пресс-служба

са заказчики сдержанно подходили к выделению бюджетов на закупку нового оборудования или лицензий на ПО.

Игроки, которые ориентированы на услуги в области информационных технологий, показали рост. «Лига цифровой экономики» относит-

ся именно к этому сегменту. Ключевой задачей в этом году была борьба за таланты и наем сотрудников. Ведь большинство наших клиентов увеличили объем проектов.

Какие услуги были больше всего востребованы в связи с пандемией?

Огромным спросом пользовались сервисы для обеспечения удаленной работы: средства видеосвязи, системы электронного документооборота, решения для автоматизации различных бизнес-процессов. Продолжилась тенденция прошлых лет, а именно развитие сегмента ИТ-услуг. Было востребовано все, что касается разработки на заказ, доработки уже существующих систем, их поддержки.

Как на пандемию отреагировал региональный бизнес?

Пандемия не сильно изменила положение вещей. Наш

региональный бизнес достаточно активно растет, несмотря на сложную экономическую ситуацию во многих субъектах страны. Спрос на ИТ по-прежнему высокий. Просто клиенты за меньшие деньги рассчитывают на большее количество работы. Соответствовать такому запросу можно, только если бизнес выстроен эффективно. Хочу отдельно отметить, что в регионах также велик спрос на айтишников. Можно констатировать, что в 2020 году ситуация там со спросом на ИТ-рынке труда уже не отличается от Москвы.

Как компания решила проблему перехода на удаленку в этом году?

С точки зрения бизнес-процессов все у нас было готово к удаленной работе. Многие проекты «Лига» делает из офисов по всей стране и даже изза границы. Поэтому мы умеем организовывать большие команды, работающие из разных локаций. Просто до пандемии это были наши офисы, а весной это стали квартиры наших сотрудников.

Сложности на самом деле возникали больше психологического характера. Мы делали все, чтобы поддержать позитивный эмоциональный настрой у людей, сохранить их вовлеченность. Как только стало возможно, летом провели корпоратив на открытом воздухе, другие наши традиционные офлайн-мероприятия. Хотя, конечно, «Лига цифровой экономики» продолжает соблюдать все меры предосторожности для защиты от коронавируса и в полной мере выполняет требования Роспотребнадзора. Новый год, например, придется праздновать в онлайн-фор-

Какие задачи стоят перед компанией в 2021 году? Что станет драйвером для развития?

Мы рассчитываем на 15—20% роста бизнеса в рублях. Основной драйвер для нас и всего рынка — объективная необходимость дальнейшей информатизации коммерческого и государственного секторов. Если раньше многие клиенты рассматривали ИТ как приятное дополнение к основной деятельности, то сейчас они понимают, что без цифровых инструментов просто не выживут. Поэтому наш бизнес будет расти. ▼

•• Ключевой задачей ИТ-отрасли в этом году была борьба за таланты и наем сотрудников»

Решение

Страна мигрирует на отечественное ПО

Импортозамещение в ИТ растет на фоне новых регуляторных и стимулирующих мер государства.

МАРИЯ ПОПОВА

В 2019 году в общем объеме софта, используемого в госкомпаниях, на долю российского приходилось лишь 10%, согласно данным Центра компетенций по импортозамещению в сфере ИКТ. Речь о разработках, включенных в Единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных (запущен Минкомсвязи РФ в 2016 году). На начало декабря он содержит более 7,5 тыс. отечественных продуктов.

Импортозамещение в части информационных технологий государство стимулирует уже несколько лет. В 2015 году правительство РФ запретило закупки зарубежного ПО для органов власти, следом был утвержден план перехода органов государственной власти и госкорпораций на российское ПО. В 2018 году госкорпорациям было предписано спланировать миграцию 50% решений на отечественный софт к 2021 году («директива Силуанова»).

Госструктурам и компаниям с госучастием принятой два года назад нацпрограммой «Цифровая экономика РФ» установлен четкий дедлайн по переходу на отечественный софт: к 2024 году доля российского ПО в госорганизациях должна превысить 70%, а в государственных компаниях составить не менее 50%.

В 2024–2025 годах на отечественные решения должны перейти организации, подпадающие под действие 187-Ф3 «О безопасности критической информационной инфраструктуры», а это в том числе многие крупные промышленные и финансовые компании.

Однако до сих пор процесс перехода на отечественное ПО шел медленнее, чем предполагалось. По плану уже в начале 2021 года в ИТ-инфраструктуре всех федеральных и региональных органов власти до 80% должно было занимать отечественное программное обеспечение, напоминает директор департамента компании Softline по работе с государственными организациями Игорь Лейпи.

ТРУДНЫЙ ПЕРЕХОД

Исторически крупные компании — основные держатели бюджетов были в значительной степени ориентированы на решения зарубежных вендоров.

Первоначально импортозамещение в ИТ замедляли малая доля отечественного ПО и оборудования, способного составить конкуренцию зарубежному, отсутствие четких рекомендаций со стороны регуляторов, психологическая неготовность заказчиков к переходу на новые решения, говорит Игорь Лейпи.

На фоне пандемии COVID-19, когда рынок столкнулся с необходимостью в срочном порядке перестраивать бизнес-процессы в соответствии с новыми санитарными нормами, в приоритете оказались решения, которые помогут быстро, эффективно и безопасно организовать процесс дистанционной работы. «Не всегда реализация таких проектов проходила с оглядкой на импортозамещение», — подчеркивает Игорь Лейпи.

Проекты миграции на российские решения остаются сложными и высокозатратными. В рамках интеграции необходимо обеспечить совместимость устанавливаемого отечественного ПО с другим софтом, использующимся в организации. Могут возникнуть проблемы с совместимостью новых отечественных разработок со старым «железом». Трудно обосновать экономическую эффективность крупных проектов по импортозамещению с учетом уже сделанных инвестиций во внедрение западного ПО, говорит директор практики ИТ-консалтинга PwC Дмитрий Шепелявый. По его словам, некоторые отечественные производители просто технически и методологически не готовы к действительно крупным внедрениям своих систем.

ГЛОБАЛЬНЫЙ ТРЕНД

Однако в 2020 году технологический суверенитет стал чуть ли не первым вопросом в глобальной повестке: обозначилось резкое технологическое противостояние между США и Китаем, европейские страны вкладывают €10 млрд в собственную инфраструктуру облачных вычислений. В России для предприятий из нефтегаза, энергетики, транспорта, а также для ряда крупных банков импорто мещение - один из способов обеспечения непрерывности бизнеса в ситуации возможного ограничения доступа к иностранным ИТ-продуктам в связи с санкционной повесткой.

В ответ на глобальный вызов государство ужесточает регуляторные правила: в декабре 2020 года, например, установлена минимальная доля закупаемых госкомпаниями российских ПК, включая ноутбуки и планшеты, — уже в следующем году она должна составить 50%, а к 2023 году вырасти до 70%. Устройства хранения данных отечествен-



ного производства должны закупаться в 2021 году в объеме минимум 30%, а в 2023-м—не менее 50%. Российское происхождение товара подтверждается его включением в том числе в Единый реестр российской радиоэлектронной продукции. Он появился на сайте Минпромторга в начале лета 2020 года.

В перспективе нескольких лет политика, направленная на развитие российских про-изводителей, продолжит наращивать темпы, и госзаказчики будут обязаны закупать продукцию из Реестра радиоэлектронного оборудования, прогнозирует Игорь Лейпи.

Импортозамещение — это не ситуационная замена импортного решения российским, а системный курс на создание перспективных отечественных цифровых решений в горизонте 2025-2030 годов, говорит директор по цифровизации госкорпорации «Росатом» Екатерина Солнцева. Тем более, по ее словам, в России создан хороший потенциал: есть разработчики, разработки, на это выделены большие государственные деньги.

СПРОС НА СВОЕ

Уже в 2020 году заметно усиление спроса на российское «железо». По данным международной IDC, в поставках систем хранения данных в России в первом и втором кварталах 2020 года лидируют локальные решения. А в сегменте серверов отечественные продукты занимают более трети рынка. Это оборудова ние используется в том числе для задач цифровизации, внедрения технологий интернета вещей и искусственного интеллекта, требующих значительных вычислительных мощностей.

Наиболее заметно импортозамещение в части офисного ПО (что объясняется активной политикой государства по отношению к этому классу систем) и решений класса PLM (Product Lifecycle Management), что объясняется санкционными ограничениями в применении западного ПО для нужд основных

потребителей — предприятий ОПК, отмечает Дмитрий Шепелявый.

Российские компании переходят на отечественные продукты заказной разработки, говорит директор по разработке программного обеспечения, исполнительный вице-президент компании ЛАНИТ Александр Морлок: «Практически все новые проекты мы уже делаем по принципу импортозамещения».

К 2025 году цифровизация активов «Газпром нефти» на основе российских решений составит не менее 70%, заявили в пресс-службе компании. Дополнительным стимулом импортозамещения станет предоставление льготного кредитования и целевой поддержки компаний — разработчиков российских САМ/ CAD-систем, оборудования и программного обеспечения для автоматизации технологических процессов, говорят в «Газпром нефти». Средства, которые раньше

тратились на покупку лицензий западных вендоров, перераспределяются на отечественных разработчиков, говорит Александр Морлок. Проекты по разработке и внедрению отечественного ПО у крупных заказчиков, софинансируемые институтами развития, например «Сколково», привлекают частные инвестиции, отмечает Дмитрий Шепелявый.

Планы крупных мировых вендоров открыть производство оборудования на территории РФ также обещают значительный приток внешних инвестиций для российской экономики, подчеркивает Игорь Лейпи.

В декабре 2020 года правительством РФ утвержден перечень технологий для специальных инвестиционных контрактов. Компании, их реализующие, получат налоговые льготы, преференции при аренде земельных участков и проведении госзакупок, в частности возможность заключать госконтракт на запуск серийного производства на срок до 15-20 лет. Это должно обеспечить приток инвестиций в отрасль, говорится на сайте правительства. 🗸

↑ Планшеты, выпускаемые на заводе «Аквариус» в городе Шуя Ивановской области, будут использовать в ходе Всероссийской переписи населения. Объем заказа —

216 тыс. единиц

70% к 2023 году долж-

правительства, составить доля закупаемых госкомпаниями российских ПК, включая ноутбуки

и планшеты

Фото: Владими Смирнов/ТАСС