

ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ ФОРУМ — 2016

Тематическое приложение
к ежедневной деловой газете РБК
Среда, 18 мая 2016 | №084 (2340)

РЫНОК: В КРИЗИС РОССИЙСКИЕ КОМПАНИИ ДЕЛАЮТ СТАВКУ НА INHOUSE-ЮРИСТОВ |
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО: САМОЕ ВАЖНОЕ СОБЫТИЕ ДЛЯ ОТРАСЛИ — МАСШТАБНАЯ РЕФОРМА
ГРАЖДАНСКОГО КОДЕКСА



ФОТО: ПРЕСС-СЛУЖБА

ПО ОБЕ СТОРОНЫ ПРАВА

СПЕЦИАЛИСТЫ ОТМЕЧАЮТ: ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ ФОРУМ (ПМЮФ) С КАЖДЫМ ГОДОМ ПРИОБРЕТАЕТ МАКСИМАЛЬНО ПРИКЛАДНОЕ ЗНАЧЕНИЕ И КОНЦЕНТРИРУЕТСЯ НА БЛИЗКИХ РОССИИ СТРАНАХ БРИКС И ЧЛЕНАХ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА. **АЛЕКСЕЙ ЛОССАН**

ПЕРЕЗАГРУЗКА

В России традиционно международной славой пользуются экономические форумы, однако в 2011 году на тот момент президент страны Дмитрий Медведев решил разбавить традицию и организовал в Санкт-Петербурге юридический форум. Он же продолжает курировать ПМЮФ и каждый год выступает на пленарном заседании.

Организаторам удалось сделать по-настоящему международную площадку. В разное время ПМЮФ посетили генеральный секретарь Совета Европы Турбьерн Ягланд, председатель Международного суда ООН Питер Томка, председатель Международной ассоциации юристов Майкл Рейнольдс и многие другие.

Более того, количество делегатов на форуме из года в год растет. Если на первом форуме присутствовали около 700 представителей 15 стран, то в 2012-м было уже более 2 тыс. участников, которые представляли 51 государство, в 2013 году — более 2,5 тыс. участников из 63 стран.

С точки зрения количества участников на форум не повлияло даже введение санкций против России. В 2014-м, когда отношения России с западными странами резко испортились из-за присоединения Крыма, в ПМЮФ приняли участие 3280 представителей из 79 стран, а в 2015 году, когда санкции уже действовали в полном объеме, — более 3500 участников из 84 государств.

«Мероприятие ежегодно собирает под своей эгидой министров юстиции,

председателей Верховных судов, генеральных секретарей международных организаций, партнеров юридических фирм — лидеров рынка, руководителей юридических департаментов крупнейших компаний, представителей органов госвласти и юридических школ в среднем из более чем 80 стран мира», — подчеркивает один из участников форума, управляющий партнер BMS Law Firm Алим Бишенов.

Однако внешние ограничения косвенно все-таки оказали воздействие на форум. По словам Алима Бишенова, изменился состав участников, а также тематика определенных мероприятий в рамках ПМЮФ. «Последний форум в 2015 году претерпел серьезные изменения», — согласен партнер юридической фирмы «Авелан» Валерий Лазебный. В частности, по его данным,

уменьшилось число представителей западного юридического сообщества. При этом за три последних года количество делегатов и число государств-участников выросло в полтора раза.

КРИЗИС ДОВЕРИЯ

В 2016 году основное пленарное заседание форума будет посвящено доверию к праву как пути разрешения глобальных кризисов. По словам экспертов, эта тема особенно актуальна для России во время кризиса.

«Российский обыватель и так никогда не блистал повышенным уровнем доверия к праву, а в условиях кризиса и подавно. Среднестатистический

РОСТ В УСЛОВИЯХ СПАДА

РОССИЙСКИЕ ЮРИДИЧЕСКИЕ КОМПАНИИ В УСЛОВИЯХ ЗАТЯЖНОГО КРИЗИСА ВЫНУЖДЕНЫ ПЕРЕСМАТРИВАТЬ СВОЙ ПОДХОД К РАЗВИТИЮ АКТУАЛЬНЫХ ПРАКТИК, ОДНАКО ПРИ ЭТОМ НЕ СТРАДАЮТ ОТ ПАДЕНИЯ ДОХОДОВ. В ЭТОМ ГОДУ ИХ РОСТ У ЛИДЕРОВ РЫНКА ДАЖЕ ПО САМЫМ СКРОМНЫМ ОЦЕНКАМ СОСТАВИТ НЕ МЕНЕЕ 15–20%. **ВИКТОРИЯ СОЛОВЬЕВА**

Основная проблема рынка сегодня — сокращение расходов клиентов на юристов. Кризис заставляет потребителей юридических услуг переоценивать действующую систему трат, пересматривать планы дальнейшего развития и инвестирования. В частности, многие компании отказываются от услуг сторонних консультантов, предпочитают больше задевать inhouse-юристов. Проекты, которые раньше вели внешние специалисты, теперь делаются за счет собственных департаментов. Соответственно, больше других пострадал от кризиса рынок юридического консалтинга. Данная тенденция, скорее всего, сохранится до стабилизации экономических условий.

«ПОХОРОННЫЙ» СПРОС

Кризис повлиял на целый ряд практик в юридических фирмах, связанных с корпоративным правом, слияниями и поглощениями, недвижимостью, рынками капиталов, ценными бумагами. Упал спрос на услуги по сопровождению международных сделок и инвестиционных проектов. Если до кризиса значительное число юристов были заняты в секторе слияний и поглощений и операциях с недвижимостью, то сейчас фокус рынка изменился. Отмечается рост потребности клиентов в консультациях по вопросам реструктуризации бизнеса и пересмотра арендных договоров.

Как отмечает управляющий партнер группы правовых компаний «Интеллект-С» Евгений Шестаков, рынок вернул в качестве основного тренда спрос на «похоронные» юридические услуги: сопровождение банкротств (теперь и личных) и взыскание долгов (коллекторство).

Представители юридического рынка также отмечают рост налоговых практик благодаря растущему давлению налоговых органов. Так, по данным руководителя Федеральной налоговой службы (ФНС) Михаила Мишустина, его ведомство в прошлом году пополнило федеральный бюджет на 6,9 трлн руб. Это на 11% больше, чем в 2014-м. Основной рост обеспечен за счет нефтегазовых доходов: собранный налог на прибыль вырос на 9,5%, НДС — на 12%, имущественные налоги — на 12%. В реальном выражении налоговые поступления увеличились на 1,4% при снижении ВВП на 3,7%. При этом, по данным главы ФНС, треть прироста поступлений налогов была обеспечена за счет улучшения налогового администрирования.

Партнер юридической компании BGP Litigation Александр Голиков считает, что дефицит бюджета власти пытаются покрыть также через изменение практики рассмотрения налоговых споров и ужесточение налогового контроля.

Правда, увеличившийся объем работы на практике не всегда ведет к росту доходов, отмечает управляющий партнер юридической фирмы «Интеллектуальный капитал» Роман Скляр: «Во-первых, при увеличении объема судебных дел суммы исковых требований стали ниже, чем раньше, потому что уменьшились суммы сделок. А во-вторых, клиенты сейчас торгуются и нередко добиваются существенного снижения цены».

Таким образом, основной тенденцией рынка становится адаптация к существующим экономическим условиям — диверсификация бизнеса, развитие актуальных практик (банкротства, судебные споры), а также загрузка «непопулярных» практик (инвестиции, M&A) в проектах, способных принести реальный доход.

МИГРАЦИЯ ПРАВОВЕДОВ

Рынок труда юристов остается достаточно стабильным, юридические фирмы и компании по-прежнему заинтересованы в найме профессионалов.

Исполнительный директор кадрового агентства Staffwell Инна Алпаидзе отмечает, что сейчас предпочтение отдается кандидатам с опытом работы в таких практиках, как банкротство/реструктуризация, IT-право, антимонопольное право, судопроизводство (в первую очередь арбитраж — как российский, так и международный), комплаенс.

По данным кадрового агентства Norton Caine Legal Recruitment, также заметна миграция российских юристов из консалтинга в inhouse. Кандидатов на должности при этом значительно больше, чем вакансий. Так, согласно результатам опроса международной компании в области юридического рекрутинга Laurence Simons, проведенного в конце 2014-го — начале 2015 года, за анализируемый период (шесть месяцев) только три четверти (76%) соискателей в правовой сфере нашли себе подходящее место работы. Следствия этого — рост конкуренции, снижение уровня ожидаемых компенсаций, а также рост безработицы среди специалистов. Некоторые столичные юридические фирмы сокращают расходы путем найма региональных юристов для удаленной работы, чьи зарплатные ожидания гораздо ниже, чем в столице.



ФОТО: LORI

МИНУС «ИЛЬФЫ»

Российский рынок в последний год стал менее привлекательным для иностранных юридических компаний. Из-за экономического кризиса, санкций, девальвации рубля каждый десятый партнер международных юрфирм сократил число юристов в российских офисах. Многие подумывают о том, чтобы вовсе уйти с рынка.

Пока лишь одна американская юридическая фирма — K&L Gates — официально закрыла свой офис и прекратила работу в России. В целом же положение иностранных юридических компаний действительно изменилось не в лучшую сторону. Многие платежеспособные клиенты подпали под действие международных санкций, зарубежные проекты российских компаний сворачивались. И то и другое не могло не сказаться на работе представленных в России зарубежных юрфирм, отмечает управляющий партнер офисов Baker & McKenzie в СНГ Сергей Войтишкин.

По мнению старшего партнера юридической компании Linklaters Дмитрия Добаткина, за последние два года рынок юридических услуг, оказываемых «ильфами» (international law firms, ILF), сократился примерно на 30%, при этом «схлопывание» началось еще до украинского кризиса в связи с общим замедлением российской экономики в 2013 году.

Несмотря на все сложности, рынок продолжает видеть постоянный поток инвестиций из СНГ и со стороны российских госпредприятий. Есть также повышенный интерес со стороны инвесторов в Китае и на Дальнем Востоке.

ПЛЮС ДОХОДЫ

Несмотря на трудности, средний прирост выручки крупных игроков российского юррынка увеличился. По данным последнего рейтинга газеты «Коммерсантъ» и проекта LegalPractice.Ru, за прошедший год рост этого показателя составил 18,8%, в индивидуальном зачете размер прироста выручки отдельных фирм составил от 1 до 70%.

В целом 2015 финансовый год большинство юридических фирм закончили неплохо, хотя в долларовом выражении показатель выручки упал вдвое. Например, по информации юридических компаний «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» и «Корельский, Ищук, Астафьев и партнеры», в 2015 году финансовые результаты этих фирм были не хуже, чем в 2014-м.

При этом большинство опрошенных управляющих партнеров российских юркомпаний делают оптимистичные прогнозы. Значительная часть респондентов прогнозирует увеличение выручки в текущем году в среднем на 20–25%. Так, компания Goltsblat BLP, по словам управляющего партнера Андрея Гольцблата, в 2014–2015 годах увеличила выручку на 34%. По его прогнозам, в 2015–2016 годах выручка должна увеличиться еще на 25%. А Сергей Пепеляев, управляющий партнер «Пепеляев групп», считает, что финансовая реальность 2015 года оказалась даже чуть лучше прогнозов. Управляющий партнер юридической фирмы «Юст» Евгений Жилин считает, что в 2016 году рост выручки составит не менее 15–20%.

РБК + «ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ ФОРУМ — 2016» (16+)

Тематическое приложение к «Ежедневной деловой газете РБК» является неотъемлемой частью «Ежедневной деловой газеты РБК» №084 (2340) от 18 мая 2016 г. Распространяется в составе газеты. Материалы подготовлены редакцией партнерских проектов РБК+. Партнер: Коллегия адвокатов «Мельнички и Захаров».

Реклама

Учредитель: ООО «РБК Медиа»
Издатель: ООО «БизнесПресс»
Генеральный директор: Екатерина Сон
Главный редактор партнерских проектов РБК+: Наталья Кулакова
Редактор РБК+ «Петербургский международный юридический форум — 2016»: Владимир Новиков

Выпускающий редактор: Андрей Уткин
Дизайнер: Алексей Баранов
Фоторедактор: Алена Кондюрина
Корректоры: Татьяна Поленова, Маргарита Тарасенко
Главный редактор газеты: Максим Павлович Солюс
Арт-директор проектов РБК: Ирина Борисова
Рекламная служба: (495) 363-11-11, доб. 1342

Коммерческий директор издательства РБК+: Анна Батыгина
Директор по продажам РБК+: Евгения Карлина
Директор по производству: Надежда Фомина
Адрес редакции: 117393, Москва, ул. Профсоюзная, 78, стр. 1

«ЯЩИК ПАНДОРЫ МОГ ОКАЗАТЬСЯ ЕЩЕ ГЛУБЖЕ»

ВО ВРЕМЯ КРИЗИСА РЕЗКО УВЕЛИЧИЛОСЬ КОЛИЧЕСТВО АРБИТРАЖНЫХ СПОРОВ В САМЫХ РАЗНЫХ СФЕРАХ. КАКИЕ СПОРЫ ВЕДУТ ПРЕДСТАВИТЕЛИ КРУПНОГО БИЗНЕСА МЕЖДУ СОБОЙ, В ИНТЕРВЬЮ ЖУРНАЛИСТУ РБК+ АЛЕКСЕЮ ЛОССАНУ РАССКАЗАЛ ПАРТНЕР МКА «МЕЛЬНИЦКИЙ И ЗАХАРОВ»

ГРИГОРИЙ ЗАХАРОВ.

— За последние два года резко выросло количество судов между представителями бизнес-сообщества. Какие вопросы чаще других были предметами споров?

— Традиционно в условиях экономической рецессии количество судебных споров растет, и, разумеется, основа большинства конфликтов — неисполнение обязательств с перспективой дефолта или банкротства. При этом целый сегмент составляют иски, направленные на выход из договорных отношений через оспаривание или расторжение сделок. Кроме того, меняется вектор движения капиталов, переосмысливаются ранее сделанные инвестиции. Это тоже обуславливает новые споры, в первую очередь в корпоративной сфере. Традиционно много разногласий возникает во взаимоотношениях бизнеса и государственных регуляторов, бизнеса и местной власти.

— Какие дела за последний год вы бы назвали наиболее характерными для рынка, в том числе из вашей практики?

— Я могу привести сразу несколько примеров. Во-первых, это коммерческие споры, вытекающие из ранее заключенных договоров. Российская дочерняя компания TUI Group, столкнувшись с нарушениями со стороны контрагента, разорвала агентское соглашение с авиакомпанией «Когалымавиа». Стороны предъявили друг другу иски на \$61 млн и \$13 млн соответственно. При этом суд кас-

сационной инстанции подтвердил правомерность действий туроператора. Во-вторых, постоянно возникают споры в рамках корпоративных отношений. Например, миноритарные акционеры ПАО «Лензолото», две офшорные компании, пытались через суд увеличить размер ранее выплаченных дивидендов. В этом случае суды не поддержали требование истца. В-третьих, как и всегда в кризис, учащаются споры с участием кредитных организаций. Так, мы защитили дочернюю компанию ПАО «Северсталь» от трех исков Альфа-банка на общую сумму более 1,1 млрд руб. Это был весьма сложный кейс, в рамках которого было проведено пять экспертиз и возбуждено одно уголовное дело.

— С момента апелляции ваша команда также представляла интересы собственника бизнес-центра «Эрмитаж-плаза», компании «Тизприбор», в деле против «ВымпелКома». По сути, оператор хотел платить аренду, исходя из курса 40 руб. за доллар, и в первой инстанции даже добился такого решения. Насколько трудно было выступать в суде против одного из крупнейших в России операторов мобильной связи?

— Да, компания «Тизприбор» наняла нас для апелляционного обжалования, и мы рады, что в рамках рассмотрения этого дела возобладал здравый подход. В конце 2015 года Арбитражный суд Москвы частично удовлетворил иск «ВымпелКома» о пересмотре условий договора аренды,

номинарованного в валюте. Апелляционная инстанция же, напротив, подтвердила, что валютная оговорка в b2b-договорах — нормальное условие в рамках разумного предпринимательского риска. Более того, коллегия судей критически оценила доводы истца о том, что контракт может быть переписан из-за существенного изменения обстоятельств. Под такими обстоятельствами в данном случае имелось в виду изменение политики Центрального банка РФ. Кроме того, апелляционная коллегия сочла неприменимым подход Арбитражного суда Москвы о возможности судебного пересмотра отдельных договорных условий только на основании ст. 10 Гражданского кодекса РФ.

— Многие эксперты рынка недвижимости утверждают, что решение в пользу «ВымпелКома» привело бы к массе конфликтов по валютным договорам аренды.

— Я разделяю их позицию. На самом деле ящик Пандоры мог оказаться еще глубже, и это подтвердили многие юристы в рамках дискуссий, которые проходили на самых разных профессиональных площадках.

— В феврале ваша коллегия адвокатов сменила название: известный бренд «Инюрколлегия» был заменен на новый с фамилиями партнеров — «Мельницкий и Захаров». Каковы причины ребрендинга?

— Мы всего лишь привели форму в соответствие с содержанием. Наша команда начала формироваться более 15 лет назад под брендом «Инюркол-



ФОТО: ПРЕСС-СЛУЖБА

легия», но с изначальным акцентом на бизнес-адвокатуру. Своей стратегии мы никогда не изменяли, делая особую ставку на разрешение споров между предпринимателями как в России, так и за рубежом. Львиная доля клиентов нашей коллегии — крупнейшие государственные и частные корпорации. Это отраслевые лидеры, ориентированные на эффективную и транспарентную схему сотрудничества со своими консультантами. Поэтому мы решили вынести в бренд фамилии партнеров, которых наши доверители знают лично. Более того, для нас использование фамилий в названии — дополнительный фактор доверия и ответственности за результат.

← Начало на с. 1

гражданин не доверяет праву и предоставляемому инструментарию для защиты своих прав и законных интересов», — продолжает Алим Бишенов. По его словам, именно поэтому проблема доверия к праву в условиях кризиса была включена в рабочую повестку форума. «Чтобы праву доверять, его надо знать, о нем надо иметь представление хотя бы в общих чертах. И мероприятия, подобные форуму, как раз имеют одной из задач популяризацию права и практики его применения», — констатирует эксперт.

Совершенно естественно, что наряду с этой темой участники ПМЮФ будут обсуждать и происходящее на российском юридическом рынке. В частности, уход с него ряда крупных иностранных игроков.

«Некоторые ушли, многие сильно сократили свое присутствие, оставив минимум юристов, просто чтобы вообще не терять рынок, и, по существу, содержат эти подразделения себе в убыток, играя вдолгую. Но это могут себе позволить только очень богатые компании с развитой филиальной структурой по всему миру, за счет доходов одних покрывая убытки других», — коммен-

тирует ситуацию партнер адвокатского бюро «Плешаков, Ушкалов и партнеры» Вячеслав Ушкалов.

В такой ситуации, по его словам, заказчикам «пришлось увидеть, что есть и иные игроки на поле», но с учетом общего экономического упадка сказать, что отечественные юридические фирмы что-то от этого выиграли, вряд ли возможно. «Иностранцы в основном господствовали в трансграничных сделках и сделках M&A, а их теперь практически нет. Те, что есть, ведутся юристами самих заказчиков, которые изредка, в основном для проведения due diligence, привлекают внешних специалистов», — говорит Вячеслав Ушкалов.

НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Помимо традиционных сессий, посвященных промышленности или судебной практике, на ПМЮФ-2016 появятся новые — например, о smart-обществе и экологии. Темы некоторых круглых столов ориентированы на ключевые задачи правительства — например, «Модели организации регионального и местного управления: лучшие практики регулирования для экономического роста» или «Финансовая безопасность России — от концепции к новому правовому формату».

По традиции форум также имеет очень серьезную культурную составляющую. Так, в рамках ПМЮФ пройдет круглый стол «Сакральное пространство музея. Территория культуры».

«С годами форум меняется. Появляются новые современные интерактивные форматы общения, поднимаются все больше актуальных неюридических тем для юристов: лидерство, инновации, технологии, автоматизация, KPI, оценка эффективности, стратегия развития, мотивация и другие», — говорит управляющий партнер PwC Legal в России и СНГ Яна Золотова.

По ее словам, юридический мир все больше перестает быть закрытым, к юристам и юридическим департаментам начинают предъявляться повышенные требования, тем самым юристы все больше становятся ориентированы на привнесение стоимости своим компаниям.

Другие темы носят чисто практическое значение — например, «Развитие конкуренции на социально значимых рынках: опыт стран БРИКС, ЕАЭС и СНГ».

О полной изоляции форума от западного мира говорить пока не приходится. Из важных гостей на ПМЮФ обещали приехать федеральный

министр юстиции Австрии Вольфганг Брандштеттер, министр юстиции Боснии и Герцеговины Йосип Гребуша, а также их коллега из Японии Мицухиде Иваки. В свою очередь, западное академическое сообщество будут представлять декан Бруклинской школы права Аллард Николас, профессор Кейптаунского университета Кольер-Рид Дебби и доцент факультета права Будапештского университета Иштван Хоффман.

По словам Валерия Лазебного, ПМЮФ, несмотря ни на что, по-прежнему наиболее знаковое и значимое мероприятие в российском юридическом сообществе, равных которому по масштабу и уровню в нашей стране не существует. «Это замечательная площадка для встреч с товарищами по цеху, а также возможность обменяться мнениями по актуальным вопросам», — согласен управляющий партнер Goltstblat BLP Андрей Гольцблат.

«Важнейший конструктивный обмен мнениями, знанием, опытом, в том числе и между представителями разных правовых систем и практик. Профессионалы должны встречаться и общаться, несмотря ни на что», — резюмирует эксперт-аналитик компании «Финам» Алексей Калачев.

РАБОТА НАД ОШИБКАМИ

ПО МНЕНИЮ БОЛЬШИНСТВА ОПРОШЕННЫХ РБК+ ЮРИСТОВ, САМЫМ ВАЖНЫМ СОБЫТИЕМ ПРОШЕДШЕГО ГОДА ОСТАЕТСЯ РЕФОРМА ГРАЖДАНСКОГО КОДЕКСА РФ, ХОТЯ ДАЛЕКО НЕ ВСЕ ЗАДУМАННЫЕ ПОЧТИ СЕМЬ ЛЕТ НАЗАД ИДЕИ УДАЛОСЬ РЕАЛИЗОВАТЬ. **СЕРГЕЙ АЛЕКСЕЕВ**

ГРАЖДАНСКАЯ ПЯТИЛЕТКА

Концепция развития гражданского законодательства была подготовлена советом при президенте России по кодификации еще в 2009 году. Спустя три года на ПМЮФ обсуждался и масштабный законопроект, вносящий изменения во все части действующего Гражданского кодекса. Принять и ввести его в действие планировалось всего за полгода. Но публичное обсуждение доказало опасность такой спешки.

В итоге документ разделили на тематические блоки, некоторые из них не рассмотрены до сих пор.

Несмотря на такую медлительность, эксперты положительно оценивают реформу в целом и вступившие в силу в последний год изменения в частности. «Расширение свободы договора делает российское право более гибким. Мы видим, что количество корпоративных сделок, заключенных с использованием российского права, растет», — констатирует управляющий партнер петербургского офиса адвокатского бюро «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» Иван Смирнов. А партнер адвокатского бюро

«Юсланд» Всеволод Байбак отмечает удачную правку общих положений ГК об обязательствах и договорах.

Вместе с тем юристы указывают и на допущенные ошибки. Управляющий партнер юридической компании Rightmark Group Александр Рассудов даже считает, что многие изменения в ГК принимались в спешке: «Благая по своему замыслу спешка приводит только к еще большим неопределенностям — достаточно вспомнить нормы о генеральном директоре как представителе юридического лица. Именно поэтому мы до сих пор ждем блок глобальных изменений, например, по вещным правам».

«Мы видим, что не все нововведения в Гражданский кодекс соответствуют идеологии Концепции развития гражданского законодательства России. Это процесс сложный, ошибки здесь неизбежны», — убежден Александр Хренов, партнер юридической компании «Хренов и партнеры».

В ближайшее время ожидается принятие еще двух блоков ГК РФ — о финансовых сделках и вещном праве. По мнению Всеволода Байбака, последний предполагает коренную перестройку в системе регулирования вещных правоотношений.

ПОСЛЕДНЯЯ ИНСТАНЦИЯ

Даже после упразднения Высшего арбитражного суда (ВАС) РФ, который в течение последних лет настойчиво внедрял по существу прецедентную систему права, роль служителей Фемиды как источника правовых норм осталась не менее активной.

«В условиях существенного реформирования гражданского законодательства значение правовых позиций, формируемых высшей судебной инстанцией, многократно возрастает», — констатирует Александр Хренов.

За последний год были приняты и другие важные проекты. Так, в январе вступил в силу так называемый «Четвертый антимонопольный пакет». Также эксперты считают важным событием запуск процедуры банкротства физических лиц.

Но далеко не все даже продуманные реформы оказались эффективными. Например, Иван Смирнов убежден, что реализация законов о контролируемых иностранных компаниях (КИК) и об амнистии капиталов привела к противоположному желаемому результату: «Недавние массовые утечки информации об офшорных компаниях — так называемые панамские документы — поставят предпринимателей между двух огней».

В этой ситуации бизнес, и в первую очередь юристы, приложит усилия для либерализации российского антиофшорного законодательства», — уверен Смирнов.

ЕДИННЫЙ ПРОЦЕСС

Новым трендом, по мнению юристов, в последний год стала и унификация процессуального законодательства. Прежде всего, она связана с объединением высших судебных инстанций.

Например, с 1 июня 2016 года арбитражи начнут выносить судебные приказы. Этот институт уже много лет успешно применяется в системе судов общей юрисдикции. Тогда как мировые и районные суды станут использовать отработанную в арбитражах процедуру — рассматривать гражданские споры в упрощенном порядке. Одновременно вводится обязательный досудебный порядок урегулирования коммерческих споров, без соблюдения которого арбитражный суд откажет в принятии иска.

Обсуждается и полное объединение правил судопроизводства — принятие единого Гражданского процессуального кодекса РФ. Александр Хренов уверен, что такая унификация станет важным шагом на сложном и долгом пути становления в России эффективного и справедливого правосудия.



Юридическая компания A LINEA

Надежная правовая поддержка Ваших проектов
в Крымском федеральном округе

Стратегические отрасли для инвестиций

- / инфраструктурные объекты, в том числе энергетика и связь
- / мало- и многоэтажное строительство жилых объектов
- / туризм, гостиничный бизнес и индустрия развлечений
- / сельское хозяйство, в том числе виноделие и аквакультура
- / транспорт и логистика

Эффективность и безопасность вложений

- / налоговые льготы и другие преференции Свободной экономической зоны
- / льготы для участников инвестиционных соглашений
- / использование преимуществ благоприятного инвестиционного климата
- / взаимодействие с региональными институтами поддержки инвесторов

Общая стоимость инвестиционных проектов в Крымском федеральном округе, сопровождаемых A LINEA в 2014–2016, превысила 3 млрд рублей

Сегодня A LINEA предлагает проверенные и надежные решения для Ваших проектов в Крыму:

- / структурирование бизнеса для минимизации рисков, связанных с санкциями и ограничениями
- / выработка оптимальных решений с учетом специфики регионального правового регулирования
- / использование льгот и преимуществ Свободной экономической зоны
- / защита активов и разрешение споров