

## ЦЕНТР ПРИТЯЖЕНИЯ ИНВЕСТОРОВ



Самарская область в последние годы превратилась в один из наиболее привлекательных для инвесторов регионов. Значимую роль в этом сыграла совместная работа областных властей и местного бизнеса.

По итогам 2021 года валовый региональный продукт (ВРП) Самарской области имеет все шансы достичь исторического максимума — 2 трлн руб. в номинальном выражении, превысив прошлогодние показатели более чем на 3,5% в сопоставимых ценах и почти на 21% — в текущих, отмечает научный руководитель Института экономики и управления Самарского национального исследовательского университета им. С.П. Королева Габидулла Хасаев, ссылаясь на прогнозы экономистов.

Позитивная динамика во многом связана с повышением инвестиционной активности в регионе, говорят специалисты. В частности, по итогам первого полугодия 2021 года рост инвестиций в сопоставимых ценах составил 132,7% (125,8 млрд руб.), обогнав показатели и по Приволжскому федеральному округу (ПФО, 104,3%), и в целом по стране (107,3%), отмечает директор лаборатории инициатив Агентства стратегических инициатив (АСИ) Андрей Дорошенко.

### Факторы роста

Сейчас Самарская область занимает восьмую строчку в Национальном рейтинге инвестиционной привлекательности среди субъектов РФ, который ежегодно составляется АСИ. В 2017 году у региона было 65-е место. Все это время оценки экономического и инвестиционного потенциала субъекта стабильно повышают мировые рейтинговые агентства. «Международное

рейтинговое агентство Standard & Poor's в октябре этого года повысило прогноз по нашему рейтингу ВВ+ до «позитивного». Moody's оценивает нас на уровне Вa1 с прогнозом «стабильный». Сейчас нас опережают только столичные регионы», — говорит министр экономического развития и инвестиций Самарской области Дмитрий Богданов.

Экономическое восхождение Самарской области связано с целым рядом факторов — геохозяйственных, инфраструктурных, управленческих. Исторически важным конкурентным преимуществом региона выступало его нахождение на пересечении ключевых для России транспортных путей — реки Волги, железнодорожных и автомобильных магистралей, соединяющих западные и восточные районы страны, а также обслуживающих мощные внешнеторговые потоки, говорит заведующий лабораторией прогнозирования региональной экономики Института народнохозяйственного прогнозирования РАН Кирилл Янков. Кроме того, Самарская область удобно расположена по отношению к наиболее значимым внутрироссийским рынкам, что дает ей возможность быть точкой притяжения для промышленных инвесторов, финансовых посредников, организаторов логистической деятельности, крупнооптовой торговли и т.д. К минусам можно отнести относительную территориальную удаленность от зарубежных рынков, добавляет эксперт.

Основными драйверами для экономического роста, по словам Дмитрия Богданова, выступают обрабатывающий сектор, строительство, торговля, добыча полезных ископаемых: «Сегодня в зоне роста находятся отрасли, составляющие 64,4% объема отгруженной продукции промышленного комплекса региона». Наиболее высокие темпы роста к доковидному периоду, по его словам, наблюдаются в производстве электронных и оптических изделий, готовых металлических изделий, строительных материалов, металлургии, производстве машин и оборудования, резиновых и пластмассовых изделий, химии.

Экономика Самарской области — нечастый для России пример региона с диверсифицированной экономикой и отраслевой сбалансированностью, отмечает Кирилл Янков: «Динамика ВРП Самарской области стабильна и предсказуема, серьезный спад может произойти, только если экономический кризис возникает сразу во всей стране». Промышленность представлена широким спектром отраслей: машиностроением разных направлений — от АвтоВАЗа до оборонки, химией, нефтепереработкой, пищевой промышленностью — «Жигулевское» пиво и шоколад «Россия» известны всей стране; через Самарскую область проходит сеть магистральных нефтепроводов.

### Дело за малым

По словам Андрея Дорошенко, повышением позиции в рейтинге АСИ Самарская область во многом обязана активной работе властей с субъектами малого и среднего предпринимательства (МСП). Региональной администрацией был организован целый ряд мер финансовой и нефинансовой поддержки для бизнеса. Например, предприниматели высоко оценили предоставление необходимой для ведения бизнеса недвижимости и доступность кредитных ресурсов, говорит представитель АСИ.

На начало ноября, по данным регионального минэкономразвития, на территории Самарской области осуществляли деятельность 127,6 тыс. субъектов МСП, что на 3,3% больше при сравнении показателей год к году. Численность занятых в сфере МСП, включая индивидуальных предпринимателей и самозанятых граждан, выросла на 8,5%, до 575,3 тыс. человек. Значимую роль в этой динамике сыграли своевременные региональные меры поддержки, говорит председатель Самарского регионального отделения «Деловой России» Дмитрий Хиллов: «В первую очередь это снижение ставок по налогу, взимаемому в связи с применением упрощенной системы налогообложения для отдельных категорий налогоплательщиков, в три раза».

Региональная финансовая поддержка, предоставленная гарантийным фондом Самарской области в виде поручительств, по данным «Деловой России», составила 314,3 млн руб. Это позволило субъектам МСП привлечь кредиты в суммарном объеме 1,5 млрд руб. Микрозаймы до 5 млн руб. в прошлом году предоставлялись гарантийным фондом под 3,25% годовых, в этом году к ним добавилась программа микрозаймов до 1 млн руб. под 1% годовых, уточняет Габидулла Хасавев: «Льготным кредитованием в Самарской области воспользовались более 7,6 тыс. предпринимателей, получено кредитов на общую сумму 11,2 млрд руб.».

Поддержку предпринимателям регион готов оказывать с самых первых шагов их проектов, рассказывает Дмитрий Богданов: «Всем, кто хочет стать или уже стал индивидуальным предпринимателем или учредителем юридического лица, открыт доступ ко всем мерам государственной поддержки: информационно-консультационным, образовательным, маркетинговым и финансовым услугам». Это обучение основам ведения бизнеса, участие в семинарах и тренингах по актуальным вопросам ведения предпринимательской деятельности, помощь в вопросах стандартизации, сертификации продукции, получения необходимых разрешений, патентов. Маркетинговая поддержка включает создание сайта, участие в выставочно-ярмарочных мероприятиях на территории страны. Для школьников и студентов работают акселерационные программы, в рамках которых действующие успешные предприниматели-менторы рассказывают о своем опыте развития бизнеса и наиболее полезных опциях господдержки.

Отдельная тема — помощь экспортно ориентированным малым и средним предприятиям. Центр поддержки экспорта Самарской области предоставляет им бесплатные консультации по вопросам внешнеэкономической деятельности, перевод на иностранные языки презентационных материалов, экспертизу и сопровождение экспортных контрактов, формирование коммерческого предложения под целевые иностранные рынки, поиск зарубежных партнеров, а также организацию участия в международных выставках и размещения на глобальных электронных торговых площадках.

Чтобы повысить доступность и комплексность всех вышеперечисленных льгот и услуг в режиме «одного окна», в Самарской области открываются новые центры «Мой бизнес». Сейчас их семь — в Новокуйбышевске, Чапаевске, Тольятти, Сызрани, Самаре, Отрадном, а также единый региональный центр.

**575,3 тыс.**  
человек заняты в сфере МСП в Самарской области, включая индивидуальных предпринимателей и самозанятых граждан, по данным регионального Минэкономразвития

В 2021 году власти планируют открыть еще три — в Октябрьске, Кинеле, Похвистнево, в 2022-м — в Жигулевске.

Особое внимание в регионе уделяется развитию такой формы предпринимательства, как самозанятость. «Сейчас количество самозанятых в Самарской области составляет более 77 тыс. человек, с этим показателем она занимает второе место в ПФО и восьмое в России», — говорит Габибулла Хасаев. Предпринимателям, использующим режим налога на профессиональную деятельность, доступны все опции информационной, образовательной, маркетинговой господдержки для МСП. Отдельно самозанятым гарантийный фонд Самарской области предоставляет микрозаймы в размере до 500 тыс. руб. сроком до двух лет по ставке от 3,25% годовых.

В планах региональных властей — запуск специального «самарского маркетплейса» для самозанятых, где предприниматели смогут размещать информацию о своих товарах и услугах, а покупатели и заказчики — о запросах. «Они нуждаются в расширении клиентской базы по всей России, в независимых удобных электронных платформах для поиска клиентов, где были бы продуманы инструменты и опции, удобные для работы», — говорит заместитель руководителя исполкома «Общероссийского народного фронта» Арсений Беленький. Проект также будет способствовать раскрытию экспортного потенциала Самарской области, добавляет Дмитрий Хилев.

В целом объем финансирования реализации нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» в 2021 году в Самарской области составляет 206 млн руб., на 2022 год предусмотрено 168 млн руб.

### Стимулы для больших

Крупному бизнесу в Самарской области уделяется не меньше внимания, чем МСП. В текущем году запущено 20 новых проектов в сфере производства — это рекордный показатель. В прежние годы в среднем открывалось по 13–15 новых заводов и фабрик, отмечает Дмитрий Богданов. В частности, речь идет о строительстве крупнейшего в ПФО ветропарка, завода сыров «Карат», логистических хабов для маркетплейса Ozon и онлайн-ритейлера Wildberries, комбината пищевых продуктов в Тольятти. Кроме того, в регионе реализованы крупные инвестиционные проекты в сфере услуг — логистический почтовый центр компании «Национальные логистические технологии», центр здоровья и отдыха «Волжские термы».

В качестве стимулирования инвестиционной активности в 2020–2021 годах льготное финансирование из федерального Фонда развития промышленности на общую сумму свы-



ше 1,024 млрд руб. одобрено таким предприятиям, как «Рулевые системы», Самарский гипсовый комбинат, «С.О.К», «Аутокомпонент инжиниринг — 3», «Интекс Пласт» («Тольятти-КомплектАвто»). Государственным Фондом развития промышленности Самарской области были одобрены льготные целевые займы на сумму 229,8 млн руб. для десяти региональных предприятий.

Самарская область также вошла в список субъектов РФ, которым в рамках реализации новой федеральной программы льготных бюджетных кредитов регионам на развитие инфраструктуры был предоставлен инфраструктурный кредит на сумму 10,3 млрд руб. — на развитие Самарского метрополитена. По словам Дмитрия Богданова, сейчас поданы заявки на конкурсный отбор в отношении еще трех проектов: строительство моста через Волгу в составе международного транспортного маршрута Европа — Западный Китай на сумму 10 млрд руб.; создание инженерной и транспортной инфраструктуры индустриального парка «Тольятти 2» в границах ОЭЗ ППТ «Тольятти» на сумму 3,26 млрд руб.; обновление трамвайных вагонов на сумму 2 млрд руб.

Сбалансированная политика регионального правительства по управлению государственным долгом, его размер, а также возможности областного бюджета обеспечить возврат средств бюджетного кредита позволяют Самарской области претендовать на большие суммы инфраструктурных кредитов в будущем, считает Габибулла Хасаев. В регионе есть большая потребность в реализации инфраструктурных проектов, особенно в сфере ЖКХ, транспорта, образования, здравоохранения, культуры, туризма, а также развитию исторических поселений регионального значения Самары и Сызрани, резюмирует эксперт.

## 132,7%

составил рост инвестиций в Самарской области по итогам первого полугодия 2021 года, таковы данные Агентства стратегических инициатив

«ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КОМПАС. САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ» (18+)

Тематическое приложение к журналу «РБК» является неотъемлемой частью журнала «РБК» №1-2/2022

Распространяется в составе журнала  
Материалы подготовлены редакцией партнерских проектов РБК+

Партнер проекта: ООО «Церсанит Трейд». Реклама

Учредитель: ООО «БизнесПресс»  
Издатель: ООО «БизнесПресс»  
Директор ИД РБК: Ирина Митрофанова

Главный редактор партнерских проектов РБК+:  
Наталья Кулакова  
Редактор РБК+ «Инвестиционный компас. Самарская область»:  
Владимир Новиков

Выпускающий редактор: Андрей Уткин  
Руководитель дизайн-департамента: Николай Реутин  
Дизайнеры: Дмитрий Иванов, Сергей Пивоваров

Фоторедактор: Алена Кондюрина

Корректоры: Татьяна Поленова, Маргарита Тарасенко

Рекламная служба: (495) 363-11-11, доб. 1342  
Коммерческий директор издательства РБК: Анна Брук  
Директор по продажам РБК+: Евгения Карлина  
Директор по производству: Надежда Фомина

Адрес редакции: 115280, Москва, ул. Ленинская Слобода,  
д. 26, стр. 3

# «Продолжаем создавать зеленые коридоры для инвесторов»

Об актуальной стратегии развития региона в разгар коронакризиса РБК+ рассказал губернатор Самарской области Дмитрий Азаров.

**Самарская область в этом году впервые вошла в топ-10 Национального рейтинга инвестиционной привлекательности субъектов РФ, хотя в 2017 году занимала только 65-е место. Какие ключевые шаги позволили обеспечить результат?**

Это результат системной командной работы регионального правительства, предпринимательского и бизнес-сообщества на протяжении четырех лет. Когда я возглавил регион, мы с коллегами провели анализ, трезво оценили ситуацию и начали планомерно работать над достижением целей. Настроили работу региональных, муниципальных команд на создание зеленых коридоров для инвесторов. Выстроили эффективное взаимодействие с федеральными структурами. Изучали лучшие практики и внедряли их на Самарской земле. Перезапустили работу инвестсовета. Чтобы освободить бизнес от административного давления, приняли региональные нормы проведения контрольно-надзорной деятельности.

Значительно сократили сроки получения документов на строительство, подключения к инженерным сетям, регистрации прав собственности и постановки на кадастр недвижимости и земельных участков.

Это системная, кропотливая работа в режиме «каждый день», и улучшение позиций в рейтинге было поэтапным. Рейтинг важен не сам по себе — это объективный показатель изменений, которые происходят в регионе и повышают его привлекательность для инвесторов.

Эту работу продолжаем. При всей позитивной динамике мы точно знаем, какие еще есть зоны роста для улучшения инвестклимата.

**Как на планы региональных инвесторов повлиял коронакризис?**

Напряжение в мировой экономике из-за пандемии ударило по целым отраслям. Самарская область не исключение. В 2020 году ряд компаний сократили инвестпрограммы. Этот спад мы компенсировали в первом полугодии текущего года. По темпу роста инвестиций в основной капитал регион на 15,2% превысил показатель 2019 года. В пик пандемии мы не допустили остановки финансирования ни по одному значимому проекту.

Даже в кризисном 2020 году мы создали 15 производств. В 2021 году запустили 20 крупных предприятий. Так, резидентами ОЭЗ «Тольятти» открыт завод медицинских изделий, ставший первым в России производителем нитриловых перчаток. Введена вторая линия производства лекарств, в том числе для лечения COVID-19. Заработал завод по изготовлению металлических дверей «Феррони Тольятти» на 2 тыс. рабочих мест. Инновационным для российского рынка стал завод железобетонных изделий «Флоркон». Первым в своем роде в России признан завод дождевальных машин полного цикла.

Сегодня в регионе реализуется свыше 200 инвестпроектов с общим объемом вложений около 1,4 трлн руб. В этом году мы начали строить круп-



**«Мы значительно сократили сроки получения документов на строительство, подключения к инженерным сетям, регистрации прав собственности и постановки на кадастр недвижимости и земельных участков»**

нейший в ПФО ветропарк, завод сыров «Карат», логистический хаб Ozon и т.д. До конца года планируем открыть еще пять производств.

Отмечу, что тольяттинская ОЭЗ, одна из самых быстрорастущих в России, наращивает транспортный потенциал. Строительство железнодорожной ветки, реконструкция дороги Тольятти — Ягодное, возведение моста через Волгу в рамках транспортного коридора Европа — Западный Китай — все это уже сегодня дает новые возможности для инвесторов, приходящих в наш регион.

**Можно ли утверждать, что сегодня малый и средний бизнес в области чувствует себя уверенно и защищено?**

Новые реалии жизни заставляют бизнес перестраиваться. Конечно, предпринимателям и крупным предприятиям жилось бы спокойнее без ковидных ограничений. Но пока мы вынуждены вводить определенные меры противодействия пандемии и рассчитывать на социальную ответственность бизнес-сообщества. Мы очень взвешенно принимали решения по ограничениям, на каждом этапе советуясь с предпринимателями.

Правительство России идет на беспрецедентные меры финансовой помощи. Целый ряд мер поддержки принят и на региональном уровне. Действуют налоговые льготы, компенсационные выплаты для ряда учреждений. Предпринимателям предоставляются льготные микрозаймы до 5 млн руб. по ставке от 3,75% годовых. Представители малого и среднего бизнеса могут обратиться за микрозаймом до 1 млн руб. сроком на два года по максимально низкой ставке — 1% годовых. Это актуально и для самозанятых граждан.

Кстати, сейчас в регионе зарегистрировано 86,3 тыс. самозанятых, больше половины из них встали на учет в этом году. Считаю такое стремление вести свой бизнес честно и открыто признаком доверия к государству, которое старается оказывать максимальную поддержку, чтобы поскорее преодолеть этот непростой период.

# «Имеем одинаковое транспортное плечо и до Сибири, и до столиц»

Как правильно выбрать регион присутствия для компании, РБК+ рассказал генеральный директор Cersanit в России Юрий Ковтун.



*«Мы должны быть уверены, что действующие сегодня правила и нормативы в регионе будут незыблемы на десятилетия вперед»*

**Какие критерии инвестиционной привлекательности российского региона сегодня должен учитывать частный бизнес?**

Главный критерий — качество диалога с представителями местных органов власти. Должно быть четкое обоюдное понимание, что частный производитель — это законопослушный налогоплательщик, создающий в конкретном субъекте РФ рабочие места с белыми зарплатами и играющий весомую социальную роль. Образцовое предприятие, которое местные власти могут приводить в пример.

**В чем такой пример может выражаться?**

Скажем, в работе в разгар коронакризиса. Сейчас на предприятиях Cersanit порядка 75% сотрудников прошли вакцинацию от COVID-19. С весны прошлого года мы делали это не по принуждению, а четко осознавая необходимость противоэпидемических мер. Начинали с руководства, так как только личный пример топ-менеджмента мог уберечь нас от массовых случаев заражения на производствах. На фоне происшедшего у некоторых коллег, чьи производства на недели закрывались из-за зараже-

ний десятков сотрудников, пример директоров наших заводов и глав подразделений оказался действенным. Сегодня массовая добровольная вакцинация на промышленных объектах — важная точка взаимодействия с региональными властями. Мы вовлечены в жизнь региона присутствия и не можем оставаться в стороне от процессов, которые здесь действительно важны.

### **Какие проекты сейчас хорошо реализовывать вне московской агломерации?**

Если ваш товар или услуга могут выдержать сутки и больше в пути до Москвы или Питера и если нет необходимости оказывать услугу клиентам прямо на месте, например в медицинских центрах или в ресторанах, есть смысл рассматривать другие регионы нашей огромной и красивой страны. Они хранят массу возможностей. Самарская область — яркий тому пример.

### **Почему выбрали именно ее?**

Решение пришло не сразу, выбирали довольно долго. В процессе выяснилось, что для некоторых регионов наш бизнес оказался недостаточно крупным. Каждый завод Cersanit — это в среднем до 500 сотрудников. Есть куда более крупные компании. Очевидно, что каким-то регионам они интереснее как налогоплательщики.

В Самарской области мы нашли и понимание со стороны региональных властей, и ту локализацию бизнеса, которую искали. Более чем за десять лет здесь мы выстроили фактически собственный центр компетенции по производству сантехнической керамики. В конце нулевых начали с покупки действовавшего керамического производства, поменяли там все оборудование, расширили мощности. Это потребовало громадных инвестиций, которые без диалога с местными властями попросту невозможны.

### **Среднее Поволжье удалено от экономических центров страны. Чем еще Самарская область привлекла внимание?**

Географическое расположение региона для нашего бизнеса оказалось крайне выгодным. Самара — центр России, поэтому мы имеем одинаковое транспортное плечо и до Сибири с Дальним Востоком, и до столиц, и до самых западных границ страны — Калининградской области. Сантехника не так чувствительна к длительной транспортировке, как, к примеру, керамическая плитка. Наши изделия достаточно

дороги, транспортная составляющая в их стоимости для потребителя сравнительно невелика, соответственно, сейчас мы имеем возможность одинаково эффективно поставлять собственную продукцию практически во все российские регионы плюс в Казахстан и Белоруссию. Кроме того, здесь мы находимся близко к источникам сырья, закупая, например, значительные объемы высококачественной глины и шамотной земли на Урале.

Здесь у нас сразу несколько действующих предприятий, где работают более 500 человек. Сейчас мы реализуем еще два крупных проекта. Несмотря на пандемию, в прошлом году запустили новую линию по литью дизайнерски сложных изделий, так называемых клееных унитазов. Объем инвестиций — более 150 млн руб. Линия полностью роботизирована, здесь всего четыре рабочих места, однако ее мощность — до 20 тыс. изделий в год. Также строим цеха по производству акриловых ванн и керамической сантехники. Суммарно за два года объем инвестиций во все эти проекты составит 2,5 млрд руб. Планируем создать около 300 новых рабочих мест, производить ежегодно 500 тыс. керамических изделий, в основном раковин и унитазов, а также до 500 тыс. акриловых ванн, душевых поддонов и панелей.

### **Какова в таком случае роль местных властей?**

В рамках реализации наших крупных проектов практическая сторона диалога — поддержка при получении различных разрешений, технических условий подключения к имеющимся сетям, дополнительные электрические мощности. Например, совместно с властями города Сызрань нам удалось добиться введения в эксплуатацию автодороги, которая проходит мимо нашего завода. В стадии согласования с областными властями определенные налоговые преференции по ряду проектов Cersanit. В бюджет региона мы сегодня платим подоходный налог, налог на имущество, налог на землю. Довольно серьезная фискальная нагрузка, так как все зарплаты у нас на 100% белые.

### **Есть ли трудности с набором персонала?**

Есть, как и во всех регионах, если это не Москва или не Санкт-Петербург. На ситуацию в Самарской области, безусловно, повлиял отток трудовых мигрантов, вызванный пандемией. Сейчас по всей России бум переживает стройиндустрия, и мы наблюдаем сильный отток синих воротничков и в крупные строительные компании, и на сезонное частное домостроение. Многие по-прежнему

стремятся переместиться из малых городов и поселков в города-миллионники, и Поволжье не исключение. Есть и общий тренд, свойственный молодому поколению, которое выбирает онлайн-профессии. Все эти факторы мы стараемся учитывать.

### **Что этому можно противопоставить?**

Скажем, на заводе в Сызрани мы пошли на существенное увеличение зарплат сотрудникам, занятым на производстве, в сравнении со среднерегionalным уровнем. Активно развиваем бонусные схемы, ежегодно инвестируем десятки миллионов рублей в улучшение условий труда. К примеру, монтируем дополнительные блоки кондиционирования в действующих цехах. Много тратим на решение вопросов безопасности труда и защиты окружающей среды: очистку выбросов, переработку производственных отходов, рекуперацию тепла и т.п. Обновляем комнаты отдыха, проводим мероприятия для семей сотрудников, приглашаем их родных и близких, особенно детей и подростков, на специальные экскурсии, позволяющие познакомиться с производством. Стараемся быть открытыми и дружелюбными, чтобы наши сотрудники воспринимали компанию по-семейному, чтобы место, где люди проводят значительную часть своей жизни, было по-настоящему комфортным.

### **Что вы ожидаете от долговременного партнерства с государством?**

Приведу в пример рабочий проект строительства керамогранитного производства стоимостью около 5 млрд руб. Это большой завод, и мы сейчас подыскиваем такую площадку, чтобы на ней в течение 10–20 лет спокойно развивать производственные мощности, строить новые цеха. При выборе экономически важны близость к потенциальным клиентам, поставщикам сырья, наличие мощной транспортной инфраструктуры, в том числе железнодорожных веток с высокой пропускной способностью. Но самое главное — предсказуемость. Не хотим оказаться в ситуации, а в нашей практике такое уже было, когда, построив завод, через несколько лет мы вдруг обнаружим, что границы санитарной зоны вокруг предприятия изменены либо нарушены местными властями и рядом с нами появился новый жилой микрорайон или коттеджный поселок. Как частный бизнес, мы должны быть уверены, что действующие сегодня правила и нормативы будут незыблемы на десятилетия вперед, а действия местных властей и государства в целом — логичны, последовательны и предсказуемы.

# КЛЮЧИ ОТ ПОВОЛЖЬЯ

Самарская область предлагает сразу несколько опций для частных инвесторов, заинтересованных отыскать площадки для новых проектов в центре России.

Текст: Ян Мелкумов



Самарская область — регион, обладающий диверсифицированной промышленной структурой, квалифицированными кадрами, удачным географическим положением. Данный субъект России отличает стабильно благоприятный инвестиционный климат: развитая транспортная и логистическая инфраструктура, электрические мощности, квалифицированные трудовые ресурсы и образовательный потенциал, говорит заведующий лабораторией прогнозирования региональной экономики Института народнохозяйственного прогнозирования РАН Кирилл Янков.

По словам министра экономического развития и инвестиций Самарской области Дмитрия Богданова, сейчас в регионе реализуется свыше 200 инвестиционных проектов с общим объемом вложений около 1,4 трлн руб., в том числе на инвестиционных площадках региона. В результате реализации данных проектов в 2021 году будет создано более 7,4 тыс. рабочих мест.

## Аргументы для инвесторов

Существует сразу несколько причин включиться в жизнь региона.

### БЛАГОПРИЯТНЫЙ ИНВЕСТКЛИМАТ

Здесь действует принцип «одного окна» для инвесторов, создано Агентство по привлечению инвестиций Самарской области, регулярно проходят инвестиционные форумы, такие как Volga Investment Summit, Volga Angels, ежегодные встречи с международными деловыми ассоциациями, региональный форум предпринимателей «Линия успеха». Еще с 2008 года при администрации городского округа Самара действует Координационный совет по работе с инвесторами и рассмотрению инвестиционных предложений, отмечает доцент кафедры финансового менеджмента РЭУ им. Г.В. Плеханова Мария Ермилова. По ее мнению, по уровню развития государственно-частного партнерства Самара не уступает Москве.

### ПОДДЕРЖКА ИНВЕТОРОВ ЧИНОВНИКАМИ

Власти области не только предметно разговаривают с инвесторами, но и стремятся оказать им практическую помощь. Например, Агентство по привлечению инвестиций Самарской области консультирует потенциальных инвесторов (включая физлиц) по возможным мерам государственной поддержки инвестиционного проекта на территории области, помогает им разработать и правильно оформить инвестиционные предложения, оказывает помощь при подборе земельных участков для проекта, ведет базу данных по мерам господдержки инвестиций на территории области — «Навигатор по мерам поддержки инвесторов».

### ДОСТУПНАЯ СТОИМОСТЬ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Государственный фонд развития промышленности Самарской области предоставляет льготные займы на реализацию проектов, направленных на разработку и внедрение перспективных технологий, производство новой конкурентоспособной и высокотехнологичной продукции гражданского назначения с импортозамещающим или экспортным потенциалом. По другой программе Гарантийного фонда Самарской области, рассчитанной на малый и средний бизнес, сумма кредита может составить от 200 тыс. до 5 млн руб. на срок от шести месяцев до пяти лет по ставке от 3,25% годовых. Деньги можно потратить на разработку нового продукта, опытно-конструкторские работы, приобретение прав на результаты интеллектуальной деятельности, приобретение промышленного оборудования, его монтаж и наладку и даже на общехозяйственные расходы по проекту. Вместе с тем инвестор может претендовать на снижение или освобождение от налога на имущество (до 0%) до двух лет при реализации инвестиционного проекта до 100 млн руб.

### ИНФРАСТРУКТУРА ИНВЕСТПЛОЩАДОК

На территории Самарской области действует несколько особых экономических зон (ОЭЗ) и территорий опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) с пониженными в сравнении со среднерыночными ставками арендной платы за землю, льготными расценками на газ и электроснабжение, хозяйственно-питьевое водоснабжение и водоотведение. В их числе — ОЭЗ «Тольятти», ТОСЭР «Тольятти» и «Чапаевск», государственные и частные промышленные парки и технопарки. Создавая новые рабочие места и наращивая объем капложений, инвестор может рассчитывать на льготы по налогам на прибыль, имущественному, земельному и по страховым выплатам.

### РАВНЕНИЕ НА ГИГАНТОВ

Присутствие в области таких инвесторов, как Renault Nissan, Bosch, Tenneco, ЛУКОЙЛ, «Татнефть», Nestle, Danone, PepsiCo, Schneider Electric, говорит о том, что усилия самарских властей дают плоды и положительно оцениваются инвесторами.

Стратегией пространственного развития для Самарской области определено большое количество перспективных экономических специализаций, говорит Кирилл Янков. В их число входит выпуск машин и оборудования, автотранспортных средств, компьютеров, мебели, электроники и оптики, резиновых и пластмассовых изделий, готовых металлических изделий, электрооборудования, а также химпром, производство кокса и нефтепродуктов. Также перспективы региона, по словам эксперта, связаны с развитием фармацевтики и производства медицинских изделий, агропрома, рынка медиа, логистики и других направлений.

### «Сегодня инвестпроекты не реализовать без поддержки местных властей»



Айгуль Бадртдинова, индустриальный директор Cersanit в России

«На инвестиционную привлекательность любого российского региона влияют не только осязаемые вещи типа налоговых льгот. Сейчас на федеральном и региональном уровнях много сделано для гринфилд-инвестиций. В областях работают специальные агентства по развитию, которые оказывают всестороннюю поддержку.

В меньшей степени выражена поддержка браунфилд-проектов, когда тебе нужно расширить производство на базе, например, старого здания, комплекса или давно сложившегося района. Сразу появляется много вопросов по коммуникациям, документы на которые часто отсутствуют или утеряны либо инфраструктура еще с советских времен связана с жилой застройкой и есть неопределенность, за чей именно счет и как следует их модернизировать или переносить. Такой вопрос возник на проекте в Сызрани, где мы строим новую линию по производству сантехнической керамики более чем на 200 рабочих мест мощностью до 500 тыс. изделий в год. Проект стоит компании более 2 млрд руб. На данный момент администрация региона и мэрия города оказывают поддержку в решении этого вопроса, что для нас очень ценно.

Еще один фактор, красноречиво говорящий об инвестпривлекательности региона, — отсутствие оттока людей. Очень важно, чтобы в нестоличных регионах и небольших городах помимо собственно рабочих мест создавалась привлекательная современная инфраструктура для горожан и им хотелось жить и работать в регионе. Сызрань — хороший пример. В 2020 году здесь чудесно отремонтировали волжскую набережную, реконструировали центральную часть города. Мы видим, что город становится современным, что он хочет развиваться. Этот фактор в том числе повлиял на решение Cersanit создавать новые производства и искать рабочие руки именно здесь».